

Joignez-vous à nous

Histoire de réussite canadienne

Royal LePage œuvre dans le domaine de l'immobilier depuis 1913 et compte maintenant près de 14 000 agents immobiliers dans plus de 600 points de vente, d'un océan à l'autre.

Au cours des quinze dernières années, nous avons plus que doublé notre équipe de vente et presque doublé notre part du marché. Nous recherchons des gens talentueux désirant perpétuer la tradition d'excellence de Royal LePage.

Si vous recherchez une carrière stimulante auprès d'un chef de file de l'industrie immobilière, vous êtes au bon endroit.

Devenir un agent

Notre réussite commence avec vous.

Pour une carrière au potentiel illimité dans le domaine de l'immobilier, associez-vous à un chef de file de l'industrie.

L'agent immobilier est une personne unique. Il doit posséder la bonne combinaison d'aptitudes en relations humaines, de sens des affaires et de dévouement nécessaire pour réussir dans ce domaine exigeant et hautement concurrentiel. L'agent a aussi une autre chose qui est bien spéciale : une carrière extrêmement satisfaisante qui est enrichissante autant sur le plan personnel, professionnel que financier.

Votre réussite nous tient à cœur.

Chez Royal LePage, nous savons que nous réussissons lorsque nos agents immobiliers réussissent. C'est pourquoi nous aidons nos agents à faire carrière en leur offrant du perfectionnement professionnel, les meilleurs outils et la meilleure technologie, ainsi que des programmes de marketing et de soutien spécialisés, le tout appuyé par la réputation de l'une des marques les plus reconnues et les plus prestigieuses au Canada.

Êtes-vous fait pour une carrière dans l'immobilier?

Cette carrière convient bien aux personnes qui :

- aiment être récompensées directement en fonction de leurs efforts;
- sont confiantes et optimistes, savent être à l'écoute et possèdent d'excellentes aptitudes en communication;
- veulent gérer leur horaire elles-mêmes et être leur propre patron;
- sont prêtes à travailler selon un horaire flexible;
- donnent priorité aux besoins de leurs clients.

Comment devenir un agent immobilier

Pour devenir un agent immobilier accrédité, vous devez :

- réussir les cours de l'association ou du conseil immobilier de votre province;
- présenter une demande à l'organisme de réglementation professionnelle provincial ainsi qu'une attestation de parrainage d'un courtier immobilier agréé (une offre d'emploi, en quelque sorte);
- conserver votre permis en suivant les autres cours requis dans votre province.